



Título del Documento: Política Comercial Mayo 2015		Versión: 1	Nomenclatura: S-V-PO-1505-01
		Fecha de Emisión: 04 de Mayo del 2015	
Departamento que Expide: Ventas	Áreas Involucradas: Red de Concesionarios de Subaru de México	Tipo de documento: Política Comercial	

Estimados Concesionarios,

Por medio del presente deseo enviarles un cordial saludo y les notificamos la política comercial aplicable para el mes de Abril del año en curso.

1. Objetivo.

Comunicar los precios y promociones a aplicar durante el mes de Mayo 2015 de la gama Subaru.

2. Vigencia.

Del **01 al 31 de Mayo** del 2015.

3. Lista de Precios vigente.

MODELOS 2015	
AUTO	Precio
XV 2.0i TM	\$ 308,500
XV 2.0i Sport CVT	\$ 325,500
XV 2.0i LTD CVT	\$ 353,500
Impreza 2.0i Sedán CVT	\$ 297,500
Impreza 2.0i-S Sedán CVT	\$ 311,500
Impreza 2.0i Limited Sedán CVT	\$ 337,500
Impreza 2.0i HB CVT	\$ 300,900
Impreza 2.0i-S HB CVT	\$ 314,900
Impreza 2.0i Limited HB CVT	\$ 340,900
WRX 2.0i Sedán 6MT	\$ 449,000
WRX 2.0i Sedán CVT	\$ 482,000
STI 2.5i Sedán	\$ 615,000
Forester 2.5i X	\$ 357,500
Forester 2.5i XS	\$ 388,500
Forester 2.5i XSL	\$ 415,500
Forester 2.5i XSL + NAVI	\$ 429,000
Forester 2.0i XT	\$ 485,500
Legacy 2.5i	\$ 399,500
Legacy 2.5i Premium	\$ 417,500
Legacy 2.5i LTD + HK	\$ 452,500
Legacy 2.5i LTD + HK + NAVI	\$ 464,500
Legacy 3.6R Premium	\$ 491,500
Legacy 3.6R LTD	\$ 508,500
Outback 2.5i	\$ 432,900
Outback 2.5i Premium	\$ 451,900
Outback 3.6R Premium	\$ 526,900
Outback 3.6R LTD	\$ 544,900
Outback 3.6R LTD + HK	\$ 580,900
Outback 3.6R LTD + HK + NAVI	\$ 592,900



1. Promociones del mes.

En Modelos 2013 / 2014

- Bonificación de \$25,000 por parte de Subaru de México + \$ 10,000 por parte del concesionario para los siguientes modelos:

- XV / IMPREZA en todas sus versiones.
- WRX y STI en todas las versiones.

BONIFICACION SDMX	BONIFICACION DEALER	TOTAL
\$ 25,000	\$ 10,000	\$ 35,000

- Bonificación de \$35,000 por parte de Subaru de México + \$ 5,000 por parte del concesionario para los siguientes modelos 2014:

- Outback en todas sus versiones
- Legacy en todas sus versiones

BONIFICACION SDMX	BONIFICACION DEALER	TOTAL	+	COMISION VENDEDOR
\$ 35,000	\$ 5,000	\$ 40,000		\$ 5,000

***Estas bonificaciones No aplican con otras promociones ni con el plan 36-36**



NUEVO PLAN PARA LIQUIDACION DE UNIDADES 2014 A TRAVÉS DE LA FINANCIERA BEPENSA.

PLAN 36-36

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Impreza 2.0i	2014	\$109,620	0%		\$5,000.00
Impreza 2.0i S	2014	\$114,660	0%		\$5,000.00
Impreza 2.0i LTD	2014	\$120,780	0%		\$5,000.00

Impreza 2.0i	2014	\$111,060	0%	36 meses	\$5,000.00
Impreza 2.0i S	2014	\$116,100	0%		\$5,000.00
Impreza 2.0i LTD	2014	\$122,220	0%		\$5,000.00

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
XV 2.0i	2014	\$121,140	0%		\$5,000.00
XV 2.0i S	2014	\$132,120	0%	\$5,000.00	

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Legacy 2.5i	2014	\$140,688	0%		\$10,000.00
Legacy 2.5i S	2014	\$145,476	0%		\$10,000.00
Legacy 3.6	2014	\$157,572	0%	\$10,000.00	

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Forester X	2014	\$125,640	0%		\$15,000.00
Forester XS	2014	\$135,720	0%		\$15,000.00
Forester XSL	2014	\$144,828	0%		\$15,000.00
Forester XT	2014	\$170,892	0%	\$15,000.00	

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Outback 2.5i	2014	\$165,419.64	0%		\$10,000.00
Outback 2.5i LTD	2014	\$177,048	0%		\$10,000.00
Outback 3.6	2014	\$192,240	0%	\$10,000.00	

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
WRX CVT SD	2014	\$163,692	0%		\$10,000.00
WRX STI 6MT	2014	\$207,216	0%		\$10,000.00
WRX CVT HB	2014	\$163,440	0%		\$10,000.00
WRX STI 6MT HB	2014	\$207,000	0%	\$10,000.00	

*El subsidio será pagado por SDMX a financiera bepensa, posteriormente SDMX hará el cargo a través de la línea de refacciones al concesionario por el subsidio correspondiente.



Promoción unidades modelo 2015.

Con la finalidad de impulsar las ventas, a continuación detallamos los montos de subsidios que tenemos para los siguientes modelos 2015.

	SDMX		Dealer
Forester XS	\$ 5,000	+	\$ 5,000
Forester XSL	\$ 5,000	+	\$ 5,000
Legacy	\$ 10,000	+	\$ 10,000
Outback	\$ 10,000	+	\$ 10,000

(*Estas bonificaciones no aplican para el plan 36-36)

Nuevo Plan de financiamiento (36-36)

Modelo	MY	Precio Público	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Legacy 2.5i	2015	\$399,500	\$143,820	7%		\$10,000.00
Legacy 2.5i PREMIUM	2015	\$417,500	\$150,300	7%		\$10,000.00
Legacy 3.6R PREMIUM	2015	\$491,500	\$176,940	7%		\$10,000.00
Legacy 3.6R LTD	2015	\$508,500	\$183,060	7%		\$10,000.00

Modelo	MY	Precio Público	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Outback 2.5i	2015	\$432,900	\$155,844	7%		\$10,000.00
Outback 2.5i PREMIUM	2015	\$451,900	\$162,684	7%		\$10,000.00
Outback 3.6	2015	\$544,900	\$196,164	7%	\$10,000.00	

*En base al monto otorgado por el concesionario se aplicará la bonificación proporcional por parte de SDMX.

EJEMPLO:

EJEMPLO MODELOS 2015		SDMX bonificará
Si el Concesionario otorga un subsidio de	\$10,000	\$5,000
Si el Concesionario otorga un subsidio de	\$5,000	\$2,500

Para que sea acreditada la bonificación el concesionario deberá retirar a SDMX una unidad similar a la vendida, y una vez pagada dicha unidad y confirmada por administración de SDMX, se verá reflejada la bonificación en el estado de cuenta del concesionario.



Planes de Financiera Bepensa.

Productos Fijos:

Producto Crédito Tradicional para personas físicas y personas morales.

Plazo	12 a 60 meses
Enganche Monto a Financiar	A partir del 10% del valor de factura Valor factura menos enganche
Sujetos	Persona Físicas Asalariadas, Personas Físicas con Act. empresarial y Personas Morales
Tasa	11.90% sobre saldos insolutos para P.F. 13.50% SSS para PM.
Seguro	De contado o financiado el primer año
Comisión por apertura	Hasta el 2.8%+ IVA sobre monto a financiar.

Producto Crédito Preferente para personas físicas y personas morales.

Plazo	18 meses
Enganche ----- →	50% del precio preferente.
Monto a Financiar ----- →	50% restante liquidando al mes 18.
Sujetos	Persona Físicas Asalariadas, Personas Físicas con Act. empresarial y Personas Morales.
Límite de crédito	Solo para P.M. hasta un millón.
Tasa	Calculado los intereses a valor presente con 11.90% para personas físicas y 13.50% para personas morales.
Seguro	De contado por los 18 meses.
Comisión por apertura	Hasta el 2.8%+ IVA sobre monto a financiar.

Nota: La tasa publicada para el cliente es cero porque va implícita en el precio preferente.



Plan Crédito Seminuevos para personas físicas y personas morales.

Plan de Seminuevos

- o Persona física y persona morales.
- o Tasas política de crédito: tasas más IVA, calculadas sobre saldos insolutos, pagos fijos mensuales.

PLAZO (meses)	PF	PM
12	13.9%	14.5%
24	13.9%	14.5%
36	13.9%	14.5%
48	14.5%	14.5%
60	14.5%	14.5%

Plazo y Enganche: según antigüedad del vehículo de acuerdo al cuadro siguiente

Modelo	Plazo	Enganche
Año Actual	12, 24, 36, 48, 60	10%
1 año de Antigüedad	12, 24, 36, 48, 60	15%
2 años de Antigüedad	12, 24, 36, 48, 60	20%
3 años de Antigüedad	12, 24, 36, 48	20%
4 años de Antigüedad	12, 24, 36	30%
5 años de Antigüedad	12, 24	35%

Comisión por apertura hasta el 2.8% más IVA sobre el monto a financiar.

Plan Doctores.

Plazo	12 a 60 meses
Enganche	A partir del 10% del valor factura
Monto a Financiar	Lo que el cliente solicite
Sujetos	Persona Física con Actividad Empresarial Y Persona Moral
Tasa PF	12.90% ---- → 11.90%
Tasa PM	13.90% -- → 13.50%
Seguro	De contado o financiado el primer año
Comisión por apertura	A partir del 1% hasta el 2.8% + IVA sobre monto a financiar



Requisitos para Plan Doctores: Credencial INE, IFE o pasaporte; formato de autorización buró de crédito;

Comprobantes de domicilios fiscal y particular, así como también el RFC.

En este plan no solicitamos comprobantes de ingresos. Clientes pre autorizados con un monto de \$750,000 pesos siempre y cuando se encuentren dentro de la lista autorizada de Plan Doctores. Cada ejecutivo de FINBE tiene la lista Plan Doctores.

Plan Arrendamiento Puro para personas físicas con actividad empresarial y personas morales.

Plazo	12 a 60 meses
Monto a Financiar	Según valor de factura.
Inversión inicial	1 renta en depósito, Comisión por apertura.
VAU (Valor Auto usado) Lo que el cliente paga al final para quedarse con la unidad.	12 y 24 rentas = 40% (valor factura) 36 = 30% 48 = 20% 60 = 10%
Sujetos	Persona Moral Persona Física con Actividad Empresarial.
Seguro	Anual y de Contado.
Anticipo a Rentas	Si el cliente desea.
Comisión por apertura	Hasta el 2.8% del valor factura.

Diferencias entre un crédito y un arrendamiento puro:

Reformas Fiscales 2014	
Arrendamiento Financiero ó Crédito	Arrendamiento Puro
Se adquiere una inversión	No hay adquisición pero sí un gasto de operación.
Se deduce como una inversión a una tasa máxima del 25% Anual. Se deprecia.	Se deduce como gasto, con tope de \$6,000 mensuales.
Deducción Autorizada hasta \$130,000	Deducción Tope \$200 PESOS diarios.
Acreditamiento de IVA en proporción a los \$130,000	Acreditamiento de IVA en proporción a la base de deducción.



Productos Temporales:

Producto Crédito 36 x 36 solamente para todas las personas físicas (temporal).

Plazo	36 meses
Enganche ----- → Monto a Financiar----- →	36 % del valor de unidad 64%
Sujetos	Solo aplica para persona físicas asalariadas, personas físicas con actividad empresarial.
Tasa	0% Nota: la tasa real es subsidiada por SDMX.
Seguro	De contado el primer año.
Comisión por apertura	Hasta el 2.8%+ IVA sobre monto a financiar.



Adicionalmente incorporamos los nuevos planes de financiamiento que se ofrece a través de Bancomer, el concesionario podrá elegir utilizar el financiamiento por Bepensa o Bancomer según considere la mejor opción.

BBVA Bancomer



CONSUMER FINANCE
Nueva alianza SUBARU

!!! RECUERDEN QUE TENEMOS EL ESQUEMA PROMOCIONAL DE LANZAMIENTO !!! 3 meses de promoción

Vigencia: 20 de abril al 31 Julio 2015 y fecha limite de compra 15 de Agosto 2015.

Alcance: Aplica para todas las unidades nuevas Subaru y seminuevos todas las marcas.

Autos Nuevos: Modelos Nuevos 2014 y 2015

	Enganche desde	Plazo (m)	Tasa (%)
Personas Físicas y PFAE	10%	12-48	11.90
		54-60	12.90
P. Morales	20%	12-48	11.90

Planes flexibles con subsidio:

PLAN	Enganche desde	Tasa
FLEXIBLE DISTRIBUIDOR (*)	20%	11.90%
SUBSIDIO SUBARU (*)	20%	11.90%

(*) En ambos casos el subsidio se descuenta al distribuidor y si es con subsidio Subaru el distribuidor solicita el pago a SUBARU del descuento de acuerdo a las políticas de Subaru.

CTE. PATRIMONIAL Y PRIV. NUEVOS

Plazo	Tasa
12 - 48 m	10.49%
54 - 60 m	11.49%

CTE. BCA PERSONAL NUEVOS

Plazo	Tasa
12 - 48 m	12.49%
54 - 60 m	12.90%

Seminuevos

• PF y PFAE / Enganche desde 25%

Modelo	Plazo (m)	Tasa (%)
2009 & 2010	12 a 24	12.99
2011	12 A 36	12.99
2012 a 2015	12 A 48	12.99
2015	54 A 60	13.99

Comisión por apertura: 2% al cliente / 2% al distribuidor

Cientes preaprobados y referenciados: 2% al cliente / 1% al distribuidor

Seguros Bancomer: UDI 15%

- Anual financiado y contado
- Multianual fraccionado y contado.

Banca Automotriz



BBVA Bancomer



CONSUMER FINANCE
Nueva alianza SUBARU

¡ ¡ ¡ Y TAMBIEN TENDREMOS PLANES CON SUBSIDIO ! ! ! Durante Mayo 2015

Vigencia: 01 de Mayo al 31 Mayo de 2015 y fecha límite de compra 15 de junio 2015.

Alcance: Aplica para todas las unidades nuevas Subaru.

Autos Nuevos:

Modelos 2015	Subsidio SDMX	Plazo (m)	Subsidio a Capturar (*)	PLAN
Forester XSL	\$5,000	\$5,000	\$10,000	FLEX FORESTER XSL 2015 BONO 10MIL
				FLEX FORESTER XSL 2015 BONO 10MIL PM
Legacy y Outback	\$10,000	\$10,000	\$20,000	FLEX LEGACY / OUTBACK 2015 BONO 20MIL
				FLEX LEGACY / OUTBACK 2015 BONO 20MIL PM

Modelos 2013 / 2014	Subsidio SDMX	Plazo (m)	Subsidio a Capturar (*)	PLAN
XV / IMPREZA / WRX y STI	\$30,000	\$5,000	\$35,000	FLEX 2013 Y 14 XV IMPREZA, WRX BONO 35MIL
				FLEX 2013 Y 14 XV IMPREZA, WRX BONO 35MIL PM

Modelos 2014	Subsidio SDMX	Plazo (m)	Subsidio a Capturar (*)	PLAN
LEGACY / OUTBACK	\$40,000	\$10,000	\$50,000	FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL
				FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL

(*) Para operar estos planes con subsidio se debe de capturar el monto marcado en la columna "Subsidio a Capturar". En la siguiente hoja se muestra el proceso.

Comisión por apertura: 2% al cliente / 2% al distribuidor

Seguros Bancomer: UDI 15%

- Anual financiado y contado
- Multianual fraccionado y contado.

Banca Automotriz

Proceso para planes con subsidio

1. Seleccionar Plan/Tasa "Excepcional", Modalidad "A la Medida", Nombre del Plan.

Modelos 2014	Subsidio SDMX	Plazo (m)	Subsidio a Capturar (*)	PLAN
LEGACY / OUTBACK	\$40,000	\$10,000	\$50,000	FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL
				FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL

2. Pueden **ajustar el Enganche y/o Plazo**.

3. Se habilita en el cotizador el cuadro "Subsidio agencia" y se selecciona **Monto** y se captura el Monto (*) del subsidio en pesos y se muestra la tasa cliente correspondiente.

Subsidio agencia:

Tasa Tasa cliente: Monto subsidio agencia: Monto subsidio con IVA:

Monto

Salir Cotizar

Modelos 2014	Subsidio SDMX	Plazo (m)	Subsidio a Capturar (*)	PLAN
LEGACY / OUTBACK	\$40,000	\$10,000	\$50,000	FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL
				FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL

4. Presionar botón Cotizar y se genera la cotización con Tasa Ajustada para el cliente.
5. Al momento del desembolso BBVA Bancomer descontará del pago del vehículo, el monto del subsidio.
6. La Distribuidora solicita a Subaru de México el pago correspondiente del subsidio.



Proceso	<ul style="list-style-type: none">❑ El concesionario debe reportar la venta de unidad en el SALESFORCE en el tiempo de la vigencia de la promoción.❑ De acuerdo al nuevo proceso de bonificaciones, se tiene que enviar una vez entregada la unidad la siguiente documentación:<ul style="list-style-type: none">• Copia de la póliza de garantía firmada por el cliente,• Copia del IFE del cliente• Copia de la factura,• Copia del acta de entrega de la unidad.• Copia de los pagos de la unidad realizados por el cliente a la agencia.• Deberá estar reportado en Salesforce el 100% de las unidades vendidas por el concesionario. <p>NOTA: Para que sean aceptadas las bonificaciones tendrá que venir la papelería completa y reportada en SALESFORCE, de lo contrario no aplicara la misma, y en caso de estar completa, ESTARAN SUJETAS A APROBACIÓN por parte de SDMX.</p> <ul style="list-style-type: none">❑ El total de bonificación se aplicara a la línea de crédito de refacciones una vez autorizada la documentación.❑ Para el cobro de comisión especial para el vendedor, se tendrá que enviar una carta especificando los datos de la unidad y el monto de comisión, dicho pago se realizará a la concesionaria a través de la línea de refacciones.
Restricciones para pago de BONIFICACIONES	<ul style="list-style-type: none">❑ Deberá de contar con toda la GAMA de autos <u>DEMO</u>.❑ Deberá estar reportada la venta en el mes en curso.❑ Se tendrá máximo 15 días después de la venta para enviar la documentación para el cobro de la bonificación.❑ Deberá de realizar el pedido mensual a tiempo.❑ Recibir en asignación las unidades solicitadas en el pedido o en su caso, mínimo el número de unidades reportadas el mes anterior.❑ Se deberá contar con el 1.5 de inventario de los últimos tres meses❑ El Dealer NO de deberá de contar con saldo vencido en la línea de refacciones.❑ No aplica a las unidades cuyo número de VIN haya sido reportado como venta al público en SALESFORCE con anterioridad a la fecha de emisión de la presente circular, sin importar el concesionario que haya realizado esta actividad.❑ <u>Todas las bonificaciones se aplican al momento que SDMX realiza la nota de crédito.</u>

Atentamente

Ventas
Subaru de México