

POLÍTICA COMERCIAL



www.subaru.com.mx

Título del Documento: Política Comercial Julio 2015		Versión: 1	Nomenclatura: S-V-PO-1507-01
		Fecha de Emisión: 01 de Julio del 2015	
Departamento que Expide: Ventas	Áreas Involucradas: Red de Concesionarios de Subaru de México	Tipo de documento: Política Comercial	

Estimados Concesionarios,

Por medio del presente deseo enviarles un cordial saludo y les notificamos la política comercial aplicable para el mes de Julio del año en curso.

1. Objetivo.

Comunicar los precios y promociones a aplicar durante el mes de Junio 2015 de la gama Subaru.

2. Vigencia.

Del **01 al 31 de Julio** del 2015.

3. Lista de Precios vigente.

(Ver ANEXO 1)



MODELOS 2015 (ANEXO 1)

AUTO	MSRP	
	XV	
	XV 2.0i-S MT	\$ 308,900.00
	XV 2.0i-S CVT	\$ 329,900.00
	XV 2.0i-LTD CVT	\$ 358,900.00
	Impreza 4D	
	Impreza 2.0i Sedán CVT	\$ 297,900.00
	Impreza 2.0i-S Sedán CVT	\$ 316,900.00
	Impreza 2.0i Sedán Limited CVT	\$ 341,900.00
	Impreza 5D	
	Impreza 2.0i HB CVT	\$ 305,500.00
	Impreza 2.0i-S HB CVT	\$ 319,500.00
	Impreza 2.0i HB Limited CVT	\$ 345,500.00
	WRX / STI	
	WRX 2.0i Sedán 6MT	\$ 449,000.00
	WRX 2.0i Sedán CVT	\$ 482,000.00
	STI 2.5i Sedán	\$ 615,000.00
	Forester	
	Forester 2.5i X	\$ 357,500.00
	Forester 2.5i XS	\$ 388,500.00
	Forester 2.5i XSL	\$ 415,500.00
	Forester 2.5i XSL + NAVI	\$ 429,000.00
	Forester 2.0i XT	\$ 485,500.00
	Legacy	
	Legacy 2.5i	\$ 399,500.00
	Legacy 2.5i Premium	\$ 417,500.00
	Legacy 2.5i LTD + HK	\$ 452,500.00
	Legacy 2.5i LTD + HK + NAVI	\$ 464,500.00
	Legacy 3.6R Premium	\$ 491,500.00
	Legacy 3.6R LTD	\$ 508,500.00
	Outback	
	Outback 2.5i	\$ 432,900.00
	Outback 2.5 Premium	\$ 451,900.00
	Outback 3.6R Premium	\$ 526,900.00
	Outback 3.6R LTD	\$ 544,900.00
	Outback 3.6R LTD + HK	\$ 580,900.00
	Outback 3.6R LTD + HK + NAVI	\$ 592,900.00



MODELOS 2016

AUTO	MSRP	
	WRX / STI	
	WRX 2.0i Sedán 6MT	\$ 465,500.00
	WRX 2.0i Sedán CVT	\$ 495,500.00
	STI 2.5i Sedán	\$ 630,000.00

1. Promociones del mes.

En Modelos 2013 / 2014

- Bonificación de **\$25,000 por parte de Subaru de México** + \$ 10,000 por parte del concesionario para los siguientes modelos:

- XV / IMPREZA en todas sus versiones.
- WRX y STI en todas las versiones.

BONIFICACION SDMX	BONIFICACION DEALER	TOTAL
\$ 25,000	\$ 10,000	\$ 35,000

- Bonificación de \$35,000 por parte de Subaru de México + \$ 5,000 por parte del concesionario para los siguientes modelos 2014:

- Outback en todas sus versiones
- Legacy en todas sus versiones

BONIFICACION SDMX	BONIFICACION DEALER	TOTAL		COMISION VENDEDOR
\$ 35,000	\$ 5,000	\$ 40,000	+	\$ 5,000

***Estas bonificaciones No aplican con otras promociones ni con el plan 36-36.**

***Para el pago de las bonificaciones, es necesario que el concesionario retire una unidad a SDMX.**



NUEVO PLAN PARA LIQUIDACION DE UNIDADES 2014 A TRAVÉS DE LA FINANCIERA BEPENSA.

PLAN 36-36

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Impreza 2.0i	2014	\$109,620	0%		\$5,000.00
Impreza 2.0i S	2014	\$114,660	0%		\$5,000.00
Impreza 2.0i LTD	2014	\$120,780	0%		\$5,000.00

Impreza 2.0i	2014	\$111,060	0%	36 meses	\$5,000.00
Impreza 2.0i S	2014	\$116,100	0%		\$5,000.00
Impreza 2.0i LTD	2014	\$122,220	0%		\$5,000.00

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
XV 2.0i	2014	\$121,140	0%		\$5,000.00
XV 2.0i S	2014	\$132,120	0%		\$5,000.00

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Legacy 2.5i	2014	\$140,688	0%		\$10,000.00
Legacy 2.5i S	2014	\$145,476	0%		\$10,000.00
Legacy 3.6	2014	\$157,572	0%		\$10,000.00

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Forester X	2014	\$125,640	0%		\$15,000.00
Forester XS	2014	\$135,720	0%		\$15,000.00
Forester XSL	2014	\$144,828	0%		\$15,000.00
Forester XT	2014	\$170,892	0%		\$15,000.00

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Outback 2.5i	2014	\$165,419.64	0%		\$10,000.00
Outback 2.5i LTD	2014	\$177,048	0%		\$10,000.00
Outback 3.6	2014	\$192,240	0%		\$10,000.00

Modelo	MY	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
WRX CVT SD	2014	\$163,692	0%		\$10,000.00
WRX STI 6MT	2014	\$207,216	0%		\$10,000.00
WRX CVT HB	2014	\$163,440	0%		\$10,000.00
WRX STI 6MT HB	2014	\$207,000	0%		\$10,000.00

*El subsidio será pagado por SDMX a financiera bepensa, posteriormente SDMX hará el cargo a través de la línea de refacciones al concesionario por el subsidio correspondiente.



Promoción unidades modelo 2015.

Con la finalidad de impulsar las ventas, a continuación detallamos los montos de subsidios que tenemos para los siguientes modelos 2015.

	SDMX	DEALER
Forester XS	\$ 5,000	+ \$ 5,000
Forester XSL	\$ 5,000	+ \$ 5,000
WRX	\$10,000	+ \$ 5,000
STI	\$10,000	+ \$ 5,000

	SDMX		DEALER
Legacy	\$ 5,000 + 3 primeros mantenimientos	+	\$ 5,000
Outback	\$ 5,000 + 3 primeros mantenimientos	+	\$ 5,000

*SDMX enviará las piezas correspondiente a los primeros 3 mantenimientos, el costo de la mano de obra corre por cuenta del concesionario.

(*Estas bonificaciones no aplican para el plan 36-36)

Nuevo Plan de financiamiento (36-36)

Modelo	MY	Precio Público	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Legacy 2.5i	2015	\$399,500	\$143,820	7%		\$10,000.00
Legacy 2.5i PREMIUM	2015	\$417,500	\$150,300	7%		\$10,000.00
Legacy 3.6R PREMIUM	2015	\$491,500	\$176,940	7%		\$10,000.00
Legacy 3.6R LTD	2015	\$508,500	\$183,060	7%		\$10,000.00

Modelo	MY	Precio Público	36% Enganche	Tasa de Interés	36 meses	Subsidio Dealer
Outback 2.5i	2015	\$432,900	\$155,844	7%		\$10,000.00
Outback 2.5i PREMIUM	2015	\$451,900	\$162,684	7%		\$10,000.00
Outback 3.6	2015	\$544,900	\$196,164	7%	\$10,000.00	

*En base al monto otorgado por el concesionario se aplicará la bonificación proporcional por parte de SDMX.

EJEMPLO:

EJEMPLO MODELOS 2015		SDMX bonificará
Si el Concesionario otorga un subsidio de	\$10,000	\$5,000
Si el Concesionario otorga un subsidio de	\$5,000	\$2,500

Para que sea acreditada la bonificación el concesionario deberá retirar a SDMX una unidad similar a la vendida, y una vez pagada dicha unidad y confirmada por administración de SDMX, se verá reflejada la bonificación en el estado de cuenta del concesionario.



Planes de Financiera Bepensa

Productos Fijos



Crédito Tradicional para Personas Físicas y Personas Morales

Plazo	12 a 60 meses.
Enganche	A partir del 10% del valor factura.
Monto a financiar	Valor factura menos enganche.
Sujetos	Personas Físicas Asalariadas, Personas Físicas con Actividad Empresarial y Personas Morales.
Tasa	11.90% sobre saldos insolutos PF y PM.
Seguro	De contado o financiado, anual o multianual.
Comisión por apertura	Hasta el 2.8% + IVA sobre el monto a financiar.



Crédito Preferente para Personas Físicas y Personas Morales

Plazo	18 meses.
Enganche	50% del precio preferente.
Monto a financiar	50% restante liquidando al mes 18.
Sujetos	Personas Físicas Asalariadas, Personas Físicas con Actividad Empresarial y Personas Morales.
Límite de crédito	P.F. sin límite. P.M. hasta un millón de pesos.
Tasa	Calculando los intereses a valor presente con: <ul style="list-style-type: none">• 11.90% para P.F.• 13.90% para P.M.
Seguro	De contado por los 18 meses.
Comisión por apertura	Hasta el 2.8% + IVA sobre el monto a financiar.

Nota: la tasa publicada para el cliente es cero porque va implícita en el precio preferente.

Ahora todos los cálculos de los precios preferentes distintos a la lista por promoción local de la agencia, podrán solicitarlos a su F&I FINBE para su comodidad.



Crédito Seminuevos para Personas Físicas y Personas Morales

Sujetos	Personas Físicas Asalariadas*, Personas Físicas con Actividad Empresarial* y Personas Morales.		
Tasa	Tasa más IVA, sobre saldos insolutos, pagos fijos mensuales.		
  	Plazo	Tasa P.F.*	Tasa P.M.°
	12 meses	13.90% S.S.I.	14.50% S.S.I.
	24 meses	13.90% S.S.I.	14.50% S.S.I.
	36 meses	13.90% S.S.I.	14.50% S.S.I.
	48 meses	14.50% S.S.I.	14.50% S.S.I.
	60 meses	14.50% S.S.I.	14.50% S.S.I.
	Modelo	Plazos (meses)	Enganche
	Año actual	12, 24, 36, 48, 60	10%
	1 año de antigüedad	12, 24, 36, 48, 60	15%
	2 años de antigüedad	12, 24, 36, 48, 60	20%
	3 años de antigüedad	12, 24, 36, 48	20%
	4 años de antigüedad	12, 24, 36	30%
5 años de antigüedad	12, 24	35%	
Comisión por apertura	Hasta el 2.8% + IVA sobre el monto a financiar.		

Plan Doctores

Plazo	12 a 60 meses.
Enganche	A partir del 10% del valor de la factura.
Monto a financiar	Valor factura menos enganche.
Sujetos	Personas Físicas con Actividad Empresarial y Personas Morales.
Tasa	11.90% P.F. 13.50% P.M.
Seguro	De contado o financiado, anual o multianual.
Comisión por apertura	Hasta el 2.8% + IVA sobre el monto a financiar



Requisitos Plan Doctores:

1. Credencial INE, IFE ó pasaporte
2. Formato de autorización para consulta del buró de crédito
3. Comprobantes de domicilio fiscal y particular
4. R.F.C.



En este plan no solicitamos comprobantes de ingresos.

Clientes pre-autorizados con un monto de \$750,000.00 pesos siempre y cuando se encuentren dentro de la lista autorizada del Plan Doctores. Cada ejecutivo FINBE tiene la lista del Plan Doctores.

Personas Físicas con Actividad Empresarial y Personas Morales

Plazo	12 a 60 meses
Monto a financiar	Según valor factura
Inversión inicial	1 renta en depósito + comisión por apertura
VAU (valor de auto usado)	12 y 24 rentas= 40%*
	36 rentas= 30%*
	48 y 60 rentas= 20%*
	*Valor factura.
Sujetos	Persona Física con Actividad Empresarial y Persona Moral.
Seguro	Anual con pago de contado
Anticipo a rentas	Si el cliente desea
Comisión por apertura	Hasta el 2.8% del valor factura

Diferencias entre un Crédito y un Arrendamiento Puro

Reformas Fiscales 2014

Arrendamiento Financiero ó Crédito	Arrendamiento Puro
Se adquiere una inversión.	No hay adquisición pero sí un gasto de operación.
Se deduce como una inversión a una tasa máxima del 25% anual. Se deprecia.	Se deduce como gasto, con tope de \$6,000.00 pesos mensuales.
Deducción autorizada hasta \$130,000.00 pesos	Deducción tope \$200 pesos diarios.
Acreditamiento de I.V.A. en proporción a los \$130,000.00 pesos.	Acreditamiento del I.V.A. en proporción a la base de deducción.



Productos Temporales

Ahora todos los cálculos de tasas diferenciadas y cálculo de subsidios por promoción local de la agencia podrá solicitarlos a su F&I FINBE para su comodidad.

Crédito 36 x 36 Tasa Cero

Plazo	36 meses
Enganche	36%
Monto a financiar	64%
Sujetos	Personas Físicas Asalariadas y Personas Físicas con Actividad Empresarial.
Tasa	0% Nota: la tasa es subsidiada por SDMX.
Aplica a modelos	2014 de acuerdo a la tabla publicada por SDMX.
Seguro	De contado o financiado, anual o multianual.
Comisión por apertura	Hasta el 2.8% + IVA sobre el monto a financiar.

Crédito 36 x 36 Tasa 7%

Plazo	36 meses
Enganche	36%
Monto a financiar	64%
Sujetos	Personas Físicas Asalariadas, Personas Físicas con Actividad Empresarial.
Tasa	7% Nota: la tasa es subsidiada por SDMX.
Aplica a modelos	2015 Legacys y Outbacks listadas por SDMX.
Seguro	De contado o financiado, anual o multianual.
Comisión por apertura	Hasta el 2.8% + IVA sobre el monto a financiar.

POLÍTICA COMERCIAL



www.subaru.com.mx

36 MESES 36% DE ENGANCHE TASA DEL 7% OUTBACK LEGACY 2015

The advertisement features two Subaru vehicles: a silver Legacy sedan on the left and a gold Outback SUV on the right. The background is a light gray gradient with blue diagonal stripes. Text is overlaid on the stripes: "36 MESES" and "36% DE ENGANCHE" on the left, "TASA DEL 7%" in the middle, and "OUTBACK LEGACY 2015" in a blue box on the right. The cars are shown from a front-three-quarter view.



BBVA Bancomer



CONSUMER FINANCE
Nueva alianza SUBARU

¡ ¡ ¡ Y TAMBIEN TENDREMOS PLANES CON SUBSIDIO ! ! !

Vigencia:

Alcance: Aplica para todas las unidades nuevas Subaru.

Autos Nuevos:

Modelos 2015	Subsidio SDMX	Plazo (m)	Subsidio a Capturar (*)	PLAN
Forester XSL	\$5,000	\$5,000	\$10,000	FLEX FORESTER XSL 2015 BONO 10MIL
				FLEX FORESTER XSL 2015 BONO 10MIL PM
Legacy y Outback	\$10,000	\$10,000	\$20,000	FLEX LEGACY / OUTBACK 2015 BONO 20MIL
				FLEX LEGACY / OUTBACK 2015 BONO 20MIL PM

Modelos 2013 / 2014	Subsidio SDMX	Plazo (m)	Subsidio a Capturar (*)	PLAN
XV / IMPREZA / WRX y STI	\$30,000	\$5,000	\$35,000	FLEX 2013 Y 14 XV IMPREZA, WRX BONO 35MIL
				FLEX 2013 Y 14 XV IMPREZA, WRX BONO 35MIL PM

Modelos 2014	Subsidio SDMX	Plazo (m)	Subsidio a Capturar (*)	PLAN
LEGACY / OUTBACK	\$40,000	\$10,000	\$50,000	FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL
				FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL

(*) Para operar estos planes con subsidio se debe de capturar el monto marcado en la columna "Subsidio a Capturar". En la siguiente hoja se muestra el proceso.

Comisión por apertura: 2% al cliente / 2% al distribuidor

Seguros Bancomer: UDI 15%

- Anual financiado y contado
- Multianual fraccionado y contado.

Banca Automotriz



BBVA Bancomer



CONSUMER FINANCE
Nueva alianza SUBARU



Proceso para planes con subsidio

1. Seleccionar Plan/Tasa "Excepcional", Modalidad "A la Medida", Nombre del Plan.

Modelos 2014	Subsidio SDMX	Plazo (m)	Subsidio a Capturar (*)	PLAN
LEGACY / OUTBACK	\$40,000	\$10,000	\$50,000	FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL
				FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL

2. Pueden ajustar el Enganche y/o Plazo.

3. Se habilita en el cotizador el cuadro "Subsidio agencia" y se selecciona Monto y se captura el Monto (*) del subsidio en pesos y se muestra la tasa cliente correspondiente.

Subsidio agencia:

Tasa <input checked="" type="radio"/>	Tasa cliente: <input type="text" value="2.70"/>	Monto subsidio agencia: <input type="text" value="\$50,000"/>	Monto subsidio con IVA: <input type="text" value="\$58,000"/>
Monto <input type="radio"/>			

Modelos 2014	Subsidio SDMX	Plazo (m)	Subsidio a Capturar (*)	PLAN
LEGACY / OUTBACK	\$40,000	\$10,000	\$50,000	FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL
				FLEX LEGACY / OUTBACK 2014 BONO 50MIL

4. Presionar botón Cotizar y se genera la cotización con Tasa Ajustada para el cliente.

5. Al momento del desembolso BBVA Bancomer descontará del pago del vehículo, el monto del subsidio.

6. La Distribuidora solicita a Subaru de México el pago correspondiente del subsidio.

Banca Automotriz



Proceso	<input type="checkbox"/> El concesionario debe reportar la venta de unidad en el SALESFORCE en el tiempo de la vigencia de la promoción.
---------	--



	<ul style="list-style-type: none">❑ Para los mantenimientos gratis se tendrá que enviar una carta solicitando las piezas correspondiente a los primeros 3 mantenimientos.❑ De acuerdo al nuevo proceso de bonificaciones, se tiene que enviar una vez entregada la unidad la siguiente documentación:<ul style="list-style-type: none">• Copia de la póliza de garantía firmada por el cliente,• Copia del IFE del cliente• Copia de la factura,• Copia del acta de entrega de la unidad.• Copia de los pagos de la unidad realizados por el cliente a la agencia.• Deberá estar reportado en Salesforce el 100% de las unidades vendidas por el concesionario. <p>NOTA: Para que sean aceptadas las bonificaciones tendrá que venir la papelería completa y reportada en SALESFORCE, de lo contrario no aplicara la misma, y en caso de estar completa, ESTARAN SUJETAS A APROBACIÓN por parte de SDMX.</p> <ul style="list-style-type: none">❑ El total de bonificación se aplicara a la línea de crédito de refacciones una vez autorizada la documentación.❑ Para el cobro de comisión especial para el vendedor, se tendrá que enviar una carta especificando los datos de la unidad y el monto de comisión, dicho pago se realizará a la concesionaria a través de la línea de refacciones.
<p>Restricciones para pago de BONIFICACIONES</p>	<ul style="list-style-type: none">❑ Deberá de contar con toda la GAMA de autos <u>DEMO</u>.❑ Para el pago de bonificaciones el concesionario deberá de retirar una unidad a SDMX.❑ Deberá estar reportada la venta en el mes en curso.❑ Se tendrá máximo 15 días después de la venta para enviar la documentación para el cobro de la bonificación.❑ Deberá de realizar el pedido mensual a tiempo.❑ Recibir en asignación las unidades solicitadas en el pedido o en su caso, mínimo el número de unidades reportadas el mes anterior.❑ Se deberá contar con el 1.5 de inventario de los últimos tres meses❑ El Dealer NO de deberá de contar con saldo vencido en la línea de refacciones.❑ No aplica a las unidades cuyo número de VIN haya sido reportado como venta al público en SALESFORCE con anterioridad a la fecha de emisión de la presente circular, sin importar el concesionario que haya realizado esta actividad.❑ <u>Todas las bonificaciones se aplican al momento que SDMX realiza la nota de crédito.</u>

Atentamente

Ventas
Subaru de México