

REPORTE DE COMISIONES PARA EL COACH: DINO GAYTAN SUAREZ
 ENTRE 25/09/13 Y 29/10/13

ENTREGA	FACTURA	INVENTARIO	MODELO	COMISIONES POR F&I				AÑO	BASE PARA CALCULO	TOTAL
SIN BONOS	COMISION	- BONO POR EDAD	- BONO	- GASTOS ADMON	- SEGURO	- GARANTIA EXTENDIDA	- ACCESORIOS	- NOTA DE DESCUENTO		
Total de Unidades Entregadas 3										
CONTA CONTADO										
01/10/13	18/09/13	0005-SBN14	FORESTER 2.0 XT 14MY	210.26	18	0.00	0.00	0.00	0.00	210.26
01/10/13	24/09/13	0006-SBN14	FORESTER XS 2.5 CVT 14MY	164.53	8	0.00	0.00	0.00	0.00	164.53
01/10/13	26/09/13	0007-SBN14	STI SEDAN 6MT 14MY	381.14	5	0.00	0.00	0.00	0.00	381.14
				755.93		0.00	0.00	0.00	0.00	755.93
				755.93		0.00	0.00	0.00	0.00	755.93

	Objetivo	Real	Bono	Comision
Entregas	9	3	3,000.00	0.00
Margen de utilidad	6.50	8.70	1,000.00	1,000.00
LEGACY	1	0	1,000.00	0.00
OUTBACK	1	0	1,000.00	0.00
TRIBECA	1	0	1,000.00	0.00
IMPREZA HATCHBACK	1	0	1,000.00	0.00
IMPREZA SEDAN	1	1	1,000.00	1,000.00
IMPREZA XV 2.0I CVT	2	0	3,000.00	0.00
Objetivo por Venta de Unidades	9	1	1,500.00	0.00
Objetivo por Toma de Unidades Seminuevas	0	-2	0.00	0.00
Combinado Ventas, Entregas, Tomas, Share y Margen de Utilidad			4,000.00	0.00
Objetivo Venta de Garantia Extendida	0.00	0.00	0.00	0.00
Objetivo de Entregas Trimestral	15	6	1,500.00	0.00

TOTAL DE COMISIONES 2,755.93

Semanas	01/10/13	08/10/13	15/10/13	22/10/13	29/10/13	Total de Semanas
	2,755.93	0.00	0.00	0.00	0.00	2,755.93