

201604010001

1 de abril de 2016

Estimados Amigos Distribuidores:

Nos complace anunciar una estrategia para el mes de abril que estamos seguros que con su apoyo nos llevará a recuperar el espacio que nos corresponde en el mercado mexicano.

Por este motivo, les pedimos que desde el día de hoy podamos enfocarnos a generar las acciones en cada una de sus plazas para tener los mejores meses de la historia en Chevrolet.

Nuestros planes de incentivos y la comunicación de retail se enfocarán en los siguientes beneficios:

- 24 meses sin intereses
- 1 año de seguro gratis
- 0% comisión por apertura

Adicionalmente contaremos con una campaña de comunicación de Betail para Spark NG, Equinox y el lanzamiento de la nueva generación de Malibú.

Por favor consultar los materiales disponibles en Marketing Portal.

A continuación les anexamos el resumen de los cambios en Planes de Incentivos para abril 2016.

Modelos 2016

Modelos 2016	Descuento en todas las operaciones	Tasa subsidiada con GMF	Un Año de Seguro Gratis	0% CXA GMF
Spark Classic	De hasta \$11,800	0% a 24m	✓	✓
Spark NG	-	0% a 30m	✓	✓
Aveo (Paq. J,F,C,D,E)	\$12,000	0% a 24m	✓	✓
Aveo (Paq. M,B)	De hasta \$19,400	0% a 30m	✓	✓
Sonic (4pts, 5pts, RS)	\$18,000	0% a 24m	✓	✓
Cruze	De hasta \$35,900	0% a 24m	✓	✓
Malibú	-	0% a 24m	-	-
Trax	\$31,000	0% a 24m	✓	✓
Equinox	\$30,000	0% a 24m	✓	✓
Traverse	\$52,400 + Bono de lealtad \$20,000 o bono de conquista \$10,000	0% a 18m	✓	-

* Incremento en precio del 1.0% para los modelos Chevrolet 2016 para el mes de abril de 2016.

Nomenclatura:

- Amarillo** Cambio de Incentivo
 ✓ Aplica
 - No Aplica



GM de México

General Motors de México S. de R.L. de C.V.
Edificio Corporativo Siglo XXI
Ejército Nacional No. 843
Col. Granada Del. Miguel Hidalgo
México, D.F.
C.P. 11520
México

- Favor de consultar las Nuevas Guías de precios e incentivos adjuntas para modelos 2015 y 2016 para mayor detalle y las nuevas guías rápidas de accesorios.
- Para mayor detalle del bono de lealtad y conquista para Chevrolet Traverse 2016 favor de revisar documento anexo.
- Los bonos de lealtad para Spark Classic de \$3,000 y Aveo de \$5,000 continúan vigentes en el mes de Abril 2016.
- Les recordamos que adjunto también incluimos la oferta especial de UBER que consiste en un plan subsidiado de financiamiento y año de seguro gratis.
- El código de S10 está temporalmente inactivo, por lo que se suspenderá toda facturación hasta nuevo aviso. Se incluye la información de precios de lista y oferta comercial para fines informativos a nuestros clientes.
- La facturación para el programa de Cliente Diamante se realiza con el código correspondiente de menudeo indicado en las Guías de precios e incentivos adjuntas, la bonificación adicional por el programa Diamante se paga posteriormente cuando se envía la información requerida en el boletín [G_0000220889](#).

Programa Plan Piso

30 días	Toda la línea Chevrolet (excepto Camaro , Cheyenne Crew Cab, Traverse, Tahoe, Suburban, Volt)
40 días	Camaro, Cheyenne Crew Cab, Traverse, Tahoe y Suburban
45 días	Volt

Incentivos al retiro para Silverado 1500 y 2500 2015

Los planes de incentivos de Silverado 2500 modelo 2015 serán vigentes del 1 de abril al 2 de mayo de 2016, para mayor detalle consultar los términos y condiciones en los boletines [G_0000230436](#) y [G_0000232607](#).

Los planes de incentivos de Silverado 1500 modelo 2015 serán vigentes del 1 de abril al 2 de mayo de 2016, para mayor detalle consultar los términos y condiciones en el boletín [G_0000230757](#).

Participación del Distribuidor

El distribuidor participa con 2pp de margen en los siguientes modelos 2016, para los cuales:

- **Spark Classic, Aveo, Sonic, Trax y Equinox:** La participación equivalente a los 2pp se descontará directamente en la bonificación.
- **Spark NG:** La participación equivalente a los 2pp se debitará al finalizar el mes.

NOTAS ACLARATORIAS

1. Estos bonos serán válidos únicamente para aquellas ventas reportadas en SOFIA del 1 de abril al 2 de mayo del 2016. Esta información deberá ser la misma a la reportada en el sistema interno de facturación del mismo período, en caso de haber discrepancias se debitará la bonificación.

2. Los incentivos publicados en el presente boletín aplican única y exclusivamente para las operaciones capturadas en SOFIA como "Venta Menudeo".
3. GMM únicamente pagará bonificaciones cuando la operación se realice al precio final que corresponda a dicha bonificación; en caso de facturar a un precio mayor esta no será pagada. El distribuidor podrá facturar a un precio menor y aún será acreditable a la bonificación
4. El distribuidor deberá tramitar la póliza de seguro gratis con la aseguradora participante vigente del mes. En caso de no cumplir con los procedimientos de alta en tiempo y forma se realizará el débito correspondiente al valor de la póliza al distribuidor. Consultar lineamientos en el boletín [G_0000231583](#).
5. Los bonos a la venta no aplican para programa Flotillas, taxi, SuAuto, uso interno, venta a empleados, ni pérdida total.
6. La información de la factura fiscal (Nombre del cliente, dirección, fecha y monto de factura) deberá ser la misma a la reportada en el sistema SOFIA, en caso de haber discrepancias se debitará la bonificación correspondiente.

Cualquier contrato que GMF llegue a comprar y se identifique el incumplimiento en los requerimientos especificados en la guía rápida para el vendedor, traerá como consecuencia el cobro directo sobre las comisiones, mismas que GMF transfiere a favor de los distribuidores al cierre cada mes.

En caso de dudas o comentarios, favor de contactar a sus Gerentes de Distrito.

¡Excelentes Ventas!

Pedro Ruiz
Director de Mercadotecnia
VSSM-GMM

Guillermo Degollado
Director de Ventas
Chevrolet

Miguel Plazas
Director de Ventas y Mercadotecnia
GMF

CHEVROLET