

ENCUESTA DE SATISFACCION Y VALE DE SALIDA DE UNIDAD

DISTRIBUIDOR: RCHAMRALLY CHAMPION S.A.  
CLIENTE: UCHEOL AN  
NO.FACT: AA00728    FECHA FACT: 12/06/17  
VENDEDOR: MFRR    MARIA FERNANDA RAMIREZ REYES

FECHA: 14/06/17  
TEL: 0000000000  
0000000000

DATOS DE LA UNIDAD

INVENTARIO: 0055-SBN16                      TIPO: 0630606                      FORESTER XS  
SERIE: JF2SJDLCXGH558664                      MOTOR: 291402                      MODELO: 2016  
EXTERIOR: ICE SILVER METALLIC                      INTERIOR:

¿Nos puede proporcionar su e-mail ? u.an@samsung.com

En su opinión, ¿Cómo podríamos mejorar nuestra atención?

Esta bien servicio, nos atendio bien.



FIRMA DEL CLIENTE

Finalidad del formato: Conocer la satisfacción del cliente y autorizar salida de unidad.  
Instrucciones de uso: El asesor de ventas debe recabar la firma de autorización para la entrega de la unidad. Este registro debe anexarlo al expediente del cliente.  
FA.-Expediente del cliente                      QA.-Sria. de ventas                      TA.-Indefinido                      DA.-N/A